

С.А. Ихсанов

Оренбургский Государственный Университет, Оренбург

НЕФТЕГАЗОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ: РОЛЬ, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ

В данной статье рассмотрены, значение инвестиционной политики предприятия, о нефтегазовых соглашениях, где основным предметом переговоров является распределение прибыли (или присвоение экономической ренты). Соглашения о разделе продукции, где показывается одна общая характеристика – в них предусмотрены жесткие условия по разделу прибыли между государством и нефтяными компаниями.

Ключевые слова: инвестиционная политика предприятия, нефтяная промышленность, соглашение о разделе продукции, распределение прибыли.

S.A. Ikhsanov

Orenburg State University, Orenburg

THE OIL AND GAS INDUSTRY: THE ROLE, OF THE MODERN STATE AND PECULIARITIES OF DEVELOPMENT

This article discusses the importance of the company's investment policy, oil and gas agreements, where the main subject of negotiations is the distribution of profits (or assignment of economic rent). Production sharing agreements that show one common characteristic-they provide strict conditions for profit sharing between the state and oil companies.

Keywords: Investment policy of the company, oil industry, production sharing agreement, profit distribution.

Нефтяной промышленностью называют отрасль экономики, занимающаяся добычей, переработкой, транспортировкой, складированием и продажей нефти и сопутствующих нефтепродуктов. Основу нефтяной промышленности составляют вертикально-интегрированные нефтяные компании. Основные продукты нефтепереработки:

1. Нефтехимикаты, асфальт, дизельное топливо, мазут, бензин, керосин, сжиженный нефтяной газ;
2. Нефтяные масла, смазочные материалы, парафин, деготь.

Огромными запасами природного газа и нефти обладают Саудовская Аравия, Ирак, Канада, Катар и Ливия. Из европейских стран-добытчиков полезных ископаемых выделяются Нидерланды и Норвегия, хотя она не может особо похвастаться запасами нефти и газа. Среди бывших республик Советского Союза большими запасами газа владеют Россия и Казахстан.

Со временем инвестиций стали достаточно широким понятием, а термин употребляется в разных сферах. Сейчас его основное значение – направление финансовых потоков в отрасль или предприятие, часто на долгосрочный период, с получением прибыли. В современном мире понятие инвестиции рассматривался некоторыми авторами, например [Л. И. Юзвович, С.А. Дегтярева, Е. Г. Князевой] в своей книге «Инвестиции», представляют их не

столько затраты, сколько вложения в будущее, поможет эффективнее организовать инвестиционный процесс. [1, с.8].

[П.И. Вахрин, А.С. Нешиной] в книге «Инвестиции», инвестиционную деятельность относят к инвестиционно – строительным процессам. То есть без них немыслимо воспроизводство основных фондов (новое строительство, техническое перевооружение, расширение предприятий, увеличение мощностей).[2, с.14].

[Уильям Дж. О’Нил] в своей книге «Преуспевающий инвестор» пытается помочь инвесторам, где описывает фондовый рынок, который подчиняется закону спроса и предложения. И до тех, пор, пока инвестор не осознает этой реальности и не научится двигаться вместе с рынком, а не против него, инвестор неизбежно будет достигать результатов, которые в лучшем случае будут посредственными. [3, с.13].

Всего в нефтедобыче Казахстана представлены инвесторы из 15 стран. Китайский капитал присутствует в 28 нефтегазовых проектах. В разрезе же инвесторов «КазМунайГаз» возглавил рейтинг с долей в 26% от всей добычи.

Заплатили в прошлом году 4,5 триллиона налогов. Лидером остается «Тенгизшевройл», который перечислил в бюджет 1,9 триллиона тенге.

ТШО, Карачаганак Петролеум Оперейтинг и Норт Каспиан Оперейтинг Компани Б.В. не поставляют нефть на внутренний рынок, когда другие производители обязаны поставлять не менее 30% добытого сырья на нужды страны практически по себестоимости – в 2-3 раза ниже мировых цен. Следовательно, налоговая нагрузка у казахстанских компаний гораздо выше, чем у ТШО, КПО и НКОК.

Эти консорциумов называют еще «Три кита», как образующих основную долю поступления в бюджет Казахстана.[4].

При заключении любых нефтегазовых соглашений основным предметом переговоров является распределение прибыли (или присвоение экономической ренты). Экономическая рента определяется как валовые поступления минус общие затраты. Общие затраты включают в себя затраты на разведку и разработку, эксплуатационные затраты и конкурентную прибыль.[5].

Соглашения о разделе продукции имеют одну общую характеристику – в них предусмотрены жесткие условия по разделу прибыли между государством и нефтяными компаниями.

Современные СРП (Соглашение о разделе продукции) содержат специальные положения, в которых допускается возможность пересмотра условий, но только в случае появления осложнений или отклонений от ожидаемого развития ситуации. [6].

Saudi Aramco в Саудовской Аравии, Exxon и Mobil в США, British Petroleum в Великобритании, Royal Dutch Shell Великобритания–Голландия, Chevron в США, Total во Франции, Sinopec в Китае, PetroChina в Китае, Statoil в Норвегии, Газпром в России. [7].

Объединённые Арабские Эмираты - имеются крупные запасы нефти, экспорт которой, составляет значительную часть ВВП и благодаря

диверсификации экономики доля нефтегазовой отрасли в ВВП к 2009—2013 годам оставалась ниже 40 %.

Стратегию достижения этой цели можно вкратце описать пятью тезисами:

1. Полный контроль над доходами от экспорта ресурсов при максимальной эффективности добычи. Основная добыча производится компаниями, в которых 60% принадлежит государству, а 40% находится в собственности ведущих компаний мира; это обеспечивает получение новейших технологий, эффективное управление и встроенность в мировую систему переработки и продажи углеводородов.

2. Высокий уровень жизни граждан и, соответственно, высокое потребление, обеспеченное за счет дотирования.

3. Централизованное массивное инвестирование в развитие неуглеводородного бизнеса.

4. Прямое и косвенное субсидирование государством государственных и частных компаний, отказ от взимания или предельное сокращение ставки налогов.

5. Максимальное снижение барьеров для международной торговли, капитала и трудовых ресурсов; максимальное сокращение рисков ведения бизнеса.

В США фискальный режим передачи прав недропользования подрядчику считается регрессивным, процесс проведения тендеров на нефтяные операции в этой стране является очень эффективным. Он представляет собой подлинный аукцион, где нет места каким-либо переговорам. Все параметры торгов оглашаются заранее (в том числе фиксированная ставка роялти) и только один из них – арендный бонус, является переменной. Это дает возможность правительству публично и одновременно вскрыть конверты со всеми тендерными предложениями и объявить победителя (или отвергнуть все предложения как недопустимо низкие) без проведения дополнительного рассмотрения. При условии равенства всех остальных параметров, лучшая альтернатива нефтяной компании предоставляется той страной, в которой проведение нефтегазовых операций обеспечивает наибольшую Внутреннюю норму прибыли (ВНП).

В Кувейте каждому новорожденному государство открывает банковский счет в размере 3 тысячи долларов, предоставляет гражданам беспроцентный кредит на сумму 220 тысячи долларов для строительства жилья. Кроме того, правительство выдает ежемесячное пособие в размере 170 долларов каждому несовершеннолетнему, и 300 долларов выплачивается каждой домохозяйке. Образование в этой стране тоже бесплатное.

В этом контексте широкий круг политических и экологических лидеров стал настороженно относиться к будущей роли нефтяных и газовых компаний и теперь выступает за полное исключение ископаемого топлива из энергетической системы. Нефтяная и газовая промышленность находится под растущим давлением со стороны правительств, инвесторов и общественности, чтобы поддержать декарбонизацию энергетической системы.

В свою очередь, финансовые рынки оказали негативное влияние на этот сектор, поскольку инвесторы стали неуверенными в будущем росте нефтегазовой отрасли; энергетический сектор американского индекса S&P 500 упал на 48 процентов с 2015 года, легко превратив его в сектор с худшими показателями индекса за этот период. В то время как снижение цен на нефть и газ с 2014 года оказалось серьезным тормозом для деятельности сектора, перспективы сектора также все больше омрачаются перспективой политики, направленной на декарбонизацию или сокращение выбросов в топливно-энергетическом секторе. Эта политика привела к тому, что все большее число инвесторов стали рассматривать растущую возможность установления потолка будущего спроса на углеводороды в отсутствие эффективных мер по сокращению выбросов.

Но такое давление не обязательно означает, что у нефти и газа нет будущего. Скорее, продолжающийся ожидаемый рост мирового спроса на энергию - и его потенциал опередить разворачивание альтернативных, не ископаемых источников энергии-представляет собой двойную проблему для нефтяных и газовых компаний. Компании должны управлять целым рядом политических, инвестиционных и социальных факторов, чтобы перейти к низкоуглеродной энергетической системе, удовлетворяя при этом ожидаемый глобальный спрос на нефть и газ в долгосрочной перспективе.

Вывод напрашивается само по себе, что делать странам, где налоговые поступления от нефтяной отрасли занимает 60% и более, когда иссякнет запасы нефти и газа. Необходимо, несмотря на определенные минусы заключений при соглашении о разделе продукции, вести свою политику для защиты национальных интересов. То есть, уважая подписанные соглашения вести правильную открытую и справедливую политику. То есть необходимо дипломатические взаимоотношения с нефтяными консорциумами. [8]

Список литературы

1. Л. И. Юзвович, С.А. Дегтярева, Е. Г. Князевой. Инвестиции. Екатеринбург.: Издательство Уральского Университета, 2016, 8с.
2. П.И. Вахрин, А.С. Нешиной. Инвестиции. М.: Издательско-торговая корпорация, 2005, 380с.
3. Уильям Дж. О'Нил. Преуспевающий инвестор. М: Альпина Бизнес Букс, перевод с англ. 2004, 211с.
4. Нефтегазовая промышленность URL: <https://www.neftegaz-expo.ru/ru/articles/neftegazovaya-promyshlennost>
5. Инвестиционная политика предприятия. URL: <http://1-fin.ru/?id=281&t=441>
6. Соглашение о разделе продукции: теория и практика. URL: www.investkz.com/journals/36/269.html
7. Крупнейшие нефтегазовые компании. URL: <http://1tmn.ru/ratings/world-ratings/krupnejshie-neftegazovye-kompanii-4151438.html>

8. Роберте Джонстон , Рид Блэкмора , Randolph Белл. The role of oil and gas companies in the energy transition. Atlantic Council, перевод с англ. 2020, <https://www.atlanticcouncil.org/in-depth-research-reports/report/the-role-of-oil-and-gas-companies-in-the-energy-transition/>

Сведения об авторах

Ихсанов Серик Адилханович – соискатель Оренбургского Государственного Университета, г. Оренбург. e-mail: ishanovserik@mail.ru

About the authors

Ikhsanov Serik Adilkhanovich – Orenburg State University, Orenburg city E-mail: ishanovserik@mail.ru